

NKE 中国经销商申请资质

1. 申请公司需为在中国注册的无不良记录的合法公司，具有良好的公司声誉及发展前景。
2. 认同 NKE 的企业文化及品牌策略，有强烈的与 NKE 合作的意愿。
3. 严格遵守 NKE 中国经销商管理政策，全力投入于 NKE 品牌产品的推广和销售，并着力于把其他品牌的市场转换为 NKE 的市场份额。
4. 拥有一定的现有及潜在客户资源，拥有轴承界专业销售团队，团队人员轴承业从业年数 3 年以上。
5. 健康的资金流运作，备以专项资金，可以分阶段投入于 NKE 产品的库存准备，市场推广活动等。
6. 具有相当的新客户开发能力，持续不断地开拓 NKE 品牌及产品在中国的市场。

NKE (Shanghai) Bearing Sales Co., Ltd.

安凯易（上海）轴承销售有限公司

2018 年 12 月